



معرفی یک کسب و کار خانگی

هماهنگ‌کننده مراسم عروسی

برگرفته از کتاب ۱۰۱ کسب و کار خانگی

ترجمه: دکتر احمدپور

یکی از موضوعات مهم در قبال جشن‌های عروسی، پر هزینه بودن آنها است. اما این امر مردم را از ازدواج کردن باز نمی‌دارد. روندهای فعلی نمایانگر آن هستند که مردم تاکید بیشتری بر ازدواج و تشکیل خانواده دارند. بسیاری از عروس‌ها و دامادهای امروزی یا خود فرزند طلاق هستند یا این که برای دومین یا سومین مرتبه تن به ازدواج داده‌اند و می‌خواهند که این آخرین ازدواج‌شان باشد.

عروس و دامادهای امروزی، چه مجرد و چه مطلقه، مسن‌تر شده‌اند و معمولاً هر دو کار می‌کنند. احتمالاً آنها خودشان از عهده مخارج ازدواج‌شان بر می‌آیند. خانواده‌ها همچون گذشته نقشی در تامین مالی و برنامه‌ریزی مراسم ازدواج ندارند. ممکن است اعضای خانواده از هم دور و حتی در خارج باشند. حتی اگر آنها در یک منطقه باشند، از آنجا که احتمالاً عروس و مادرش هم کار می‌کنند، به ندرت زمان کافی برای برنامه‌ریزی و سازماندهی مراسم عروسی دارند. گزارش سال ۱۹۹۷ حاکی از آن است عروس‌هایی که مادرانشان کار می‌کرده‌اند، ابراز داشته‌اند که کمک آنها در جریان مراسم عروسی آنها چندان قابل توجه نبوده است.

اگرچه زوج‌هایی که خودشان هزینه‌های مراسم عروسی را می‌پردازنند نسبت به هزینه‌ها حساس هستند، اما می‌خواهند که آن شب بسیار عالی برگزار شود. یک جشن بزرگ عروسی به یک موضوع روان‌شناسانه تبدیل شده است. افراد می‌گویند: "ما با جدیت کامل این مراسم را برگزار می‌کنیم." به نظر می‌رسد هر چه مراسم عروسی مجلل‌تر و بزرگ‌تر باشد، تعهد بیشتری به دنبال دارد و در نتیجه شانس دوام آن ازدواج بیشتر می‌گردد.

جرard مونagan^۱ که به همراه همسرش ایلین^۲ مدیریت انجمن حرفه‌ای مشاوران عروسی را بر عهده دارد، می‌گوید: "برخی عروس‌ها از وقتی که فقط دو سال و نیم سن داشته‌اند، عروسی خود را طراحی و برنامه‌ریزی می‌کرده‌اند. مراسم عروسی غیررسمی و خانوادگی در دهه گذشته جای خود را به عروسی‌های مجلل و رسمی داده است. عروس‌ها خواهان عروسی‌هایی رسمی هستند تا بتوانند در آنها رویاهایشان را عملی سازند. برای دستیابی به شهرت، مراسم عروسی به جشن‌هایی تبدیل شده‌اند که نمایانگر میراث نژادی هستند و امروزه عروسی‌هایی برگزار می‌شوند که به طور کامل، همانند سبک‌های دوران قرون وسطی یا رنسانس هستند."

امروزه مراسم عروسی شامل چهار ساقدوش، چهار راهنما، موزیک، رقص و غذا هستند که هزینه آنها به ۱۵۰۰۰ دلار می‌رسد. مجموع هزینه برخی مراسم عروسی به جند میلیون دلار می‌رسد. مجموعاً، مردم سالانه بین ۳۴ تا ۴۸ میلیارد دلار هزینه می‌کنند تا روز عروسی خود را به روز تحقق رویاهایشان تبدیل سازند. برنامه‌ریزی چنین رخداد بزرگی که تنها در یک روز انجام می‌شود، کار بسیار مهمی است و این در حالی است که اکثر زوج‌ها آمادگی چنین کاری را ندارند. رشد چندین دهه لباس‌های غیررسمی مانند شلوارهای جین، باعث شده که اکثر زوج‌های امروزی تجربه کمی درباره مراسم رسمی و مجلل داشته باشند.

در اینجا است که هماهنگ‌کننده مراسم عروسی پا به عرصه می‌گذارد. به این هماهنگ‌کنندگان مشاوران ازدواج، برنامه‌ریزان مراسم عروسی و مشاوران مراسم عروسی هم گفته می‌شود. نقشی که هماهنگ‌کنندگان مراسم عروسی در ایجاد یک روز رویایی برای عروس‌ها و دامادها ایفا می‌کنند، همانند نقشی است که یک پیمانکار برای ساخت یک خانه رویایی یا کارگردان برای ساخت یک فیلم ایفا می‌نماید. هماهنگ‌کنندگان مراسم عروسی با عروس‌ها، دامادها و خانواده‌های آنها همکاری می‌کنند تا به آنها کمک کنند هر آنچه که می‌خواهند انجام شود. آنها هزینه عروسی را برآورد می‌نمایند و به رویاهای آنها جامه واقعیت می‌پوشانند.

هماهنگ‌کنندگان مراسم عروسی کل مراسم عروسی از یافتن و اجاره مکان (اکثر عروسی‌ها در کلیسا برگزار می‌شوند) تا مذاکره با پیمانکاران و نظارت بر عناصر و افراد متعدد به کار گرفته شده همچون متخصصان گل آرایی، عکاسان، فیلمبرداران، متصدیان غذا، آژانس‌های مسافرتی و ارکسترها موسیقی را بر عهده دارند. حدود ۴۴ کسب و کار مختلف در این حوزه درگیر هستند (مانند بیمه، حمل اثاثیه و مبلمان منزل برای تزیین نخستین خانه زوجین). جرارد

¹ Gerard Monaghan

² Eileen

موناگان می‌گوید: "این رابطه‌ای همزیستانه است زیرا آنها تمام تلاش خود را به کار می‌گیرند تا نتیجه‌ای بینقص رقم بخورد".³

معمولًا مراسم ازدواج در برگیرنده یک لباس عروس رسمی و تاج برای عروس، یک کت و شلوار رسمی برای داماد، پوشش رسمی برای چندین ساقدوش، همراهان داماد، چندین راهنما، گل‌آرایی، دعوتنامه، دستمال سفره‌های مخصوص، کیک عروسی، دکوراسیون میزها، انواع نوشیدنی، موسیقی صندلی برای ۱۰۰ تا ۲۰۰ نفر، یک عکاس، یک فیلمبردار، یک آرایشگر، یک متصدی پذیرایی و البته یک ماه عسل رویایی است. برخی زوج‌ها دوست دارند هدایایی نیز از طریق اینترنت دریافت کنند. هماهنگ‌کنندگان مراسم عروسی باید آمادگی انجام همه این کارها را داشته باشند.

ایلين موناگان مي‌گويد: "يک مشاور حرفه‌اي خوب هرگز نه نمي‌گويد".

با توجه به این که مراسم عروسی به رخدادی تبدیل شده که باید به خوبی برنامه‌ریزی شود، کسب و کار مشاوره عروسی به کسب و کاری بزرگ تبدیل شده که طی چند سال گذشته رشد فوق العاده‌ای داشته است.

جرارد موناگان می‌گوید: "وقتی پرنسس دایانا³ ازدواج کرد، هیچ فهرستی از مشاوران عروسی وجود نداشت. همراکنون حدود ۱۰۰۰۰ مشاور عروسی در کتاب زرد به چشم می‌خورند." از این تعداد، حدود ۵۰ درصد در خانه کار می‌کنند. با توجه به شرایط سن ازدواج، به نظر می‌رسد که تا سال ۲۰۰۷ تعداد مراسم عروسی افزایش یابد. لذا موناگان بیش‌بینی می‌نماید که کسب و کار مشاوره مراسم عروسی با سرعت و به میزانی قابل توجه رشد خواهد کرد و این امر به معنای آن است که همراکنون زمان خوبی برای ورود به این عرصه است. او معتقد است که پول صرف شده برای مراسم عروسی نیز رو به افزایش است. از آنجا که هماهنگ‌کنندگان مراسم عروسی حداقل هزینه مراسم عروسی را ۱۰۰۰۰ دلار تعیین می‌کنند، روند صعودی مراسم عروسی و هزینه‌های آن باعث خواهد شد که این هماهنگ‌کنندگان سال‌هایی شلوغ و پر کار را پیش رو داشته باشند.

دانش و مهارت‌های مورد نیاز

- هماهنگ‌کنندگان مراسم عروسی باید خونگرم باشند، فشارها را بپذیرند و تمام تلاش خود را به کار بگیرند تا مانع از هر گونه بینظی در کار شوند. آنها باید در شرایطی ناخواسته درگیر شوند و آرامش خود را در این شرایط حفظ کنند.
- این کسب و کاری مردمی است لذا مهارت‌هایی ارتباطی یک باید است. هماهنگ‌کنندگان مراسم عروسی باید متخصص کمک کردن به هر گونه احساسات یا تنش‌هایی باشند که ممکن است باعث شوند یک احساس کوچک به یک معضل بزرگ تبدیل شود. مثلًا جرارد موناگان می‌گوید: "یکی از وظایف ناگفته هماهنگ‌کنندگان مراسم عروسی، ایجاد یک حفاظ و حایل میان عروسها و مادرانشان است. گاهی اوقات شرایطی حاد بروز می‌کنند (مانند ضبط سرقت ۵۰۰۰ دلار توسط پدر تازه داماد از پدر تازه عروس) که حل آن نیازمند مهارت‌های دیلماتیک هماهنگ‌کننده است.
- هماهنگ‌کنندگان مراسم عروسی باید مذاکره کنندگانی خلاق باشند. آنها باید راه حل‌هایی مختلفی ارایه کنند و بر سر قیمت‌ها با عرضه کنندگان مذاکره کنند تا یک جشن عروسی با ۱۰۰۰۰ دلار هزینه همچون یک مراسم عروسی با هزینه‌ای چند صد هزار دلاری به نظر برسد و دستمزدی که می‌گیرد هم توجیه شود. یک هماهنگ‌کننده کارآمد باید ارایه تخفیف و جلوگیری از هر گونه اشتباہ، دستمزدش را حفظ نماید.
- هماهنگ‌کنندگان مراسم عروسی باید مشاوران بحران باشند و از عهدۀ شرایط اضطراری همچون سکته‌های قلبی و حتی مرگ در جریان مراسم عروسی برآیند.

³ Princess Diana

- هماهنگ‌کنندگان مراسم عروسی باید میانجیگرانی کارآمد باشند و به عروسها و دامادها کمک کنند تا در مورد موضوعاتی همچون فهرست مهمانان، موسیقی و محلی که قرار است عروسی در آنجا برگزار شود، تصمیماتی صحیح اتخاذ نمایند.
- هماهنگ‌کنندگان مراسم عروسی باید همواره از مد روز، غذا، موسیقی و سبک‌های مراسم عروسی آگاه باشند.
- هماهنگ‌کنندگان مراسم عروسی باید مهارت‌های مدیریت مالی و اصول اساسی کسب و کار و همچین توانمندی‌های سازمانی را بدانند تا نه تنها کسب و کار خودشان را اداره کنند بلکه هزینه عروسی را نیز پیش‌بینی کنند.
- یک هماهنگ‌کننده خوب هم به قدر کافی فردی خلاق است تا در مورد لباس عروسی و تزیین یک سالن به گونه‌ای که شبیه به یک قصر به نظر برسد، تبحر داشته باشد و هم تضمین نماید که همه چیز سفارش داده شده‌اند و طبق برنامه و در زمان و مکان مناسب تحويل داده خواهند شد.
- شما باید با ارایه‌دهندگان با کیفیت بالا و مطمئن خدمات عروسی همچون عکاسان، متخصصان گل‌آرایی، مراکر چاپ دعوت‌نامه، هتل‌ها، آرایشگران، فروشنده‌گان جواهرات، تهیه‌کنندگان مواد غذایی، آزانس‌های مسافرتی، موسیقیدان‌ها، ارکسترها، کلیساها و سالن‌های اجاره‌ای تماس بگیرید و مهارت ایجاد هماهنگی میان آنان را داشته باشید.

هزینه‌های شروع

حداکثر	حداقل	
۲۵۰۰	۱۵۰۰	راپانه
۸۰۰	۳۰۰	چاپگر
۶۰۰	۱۵۰	دستگاه‌های چند منظوره چاپگر / دورنگار / اسکنر / کپی
۳۰	۱۵	نرم‌افزار برنامه‌ریزی مراسم عروسی
۲۰۰	۷۵	تلفن همراه
۱۰۰۰	۴۰۰	مبلمان اداری به ویژه یک میز مخصوص کار
۵۰۰۰	۵۰۰	کمد لباس ^۴
۷۵۰۰	۱۰۰۰	بودجه بازاریابی اولیه
۱۷۶۳۰	۳۹۴۰ دلار	جمع کل

مرايا

- این کسب و کاری پر زرق و برق، مهیج و چالش‌انگیز بوده و نیازمند خلاقیت شما است.
- شما با مشتریان خود در یکی از شادترین روزهای زندگیشان سر و کار دارید و بنابراین اکثر زمان شما توانم با شادی است.
- این رضایتی بزرگ است که شما می‌توانید یک روز رویایی را فراهم آورید که برای همیشه در ذهن زوج‌ها می‌ماند و همیشه تکیه‌گاه ازدواج آنان است.
- شما می‌توانید رخدادهای دیگری همچون جلسات شرکت‌ها و برنامه‌های خاص را به ویژه در جوامع کوچک‌تر برگزار کنید که ممکن است همانند مراسم عروسی به کسب و کاری تمام وقت نیاز نداشته باشند.

^۴ مشاوره عروسی کاری پر زرق و برق است لذا باید کمد لباس، لوازم آرایش و لوازم پیرایش مورا طبق نظر مشتریان خود در اختیار داشته باشید. شما نیازمند سه نوع لباس هستید: (۱) لباسی مخصوص کسب و کار به هنگام ملاقات با عرضه‌کنندگان، (۲) لباسی جذاب‌تر برای ملاقات با عروس و داماد به هنگام فرایند برنامه‌ریزی مراسم و (۳) لباسی رسمی‌تر برای شرکت در جشن عروسی.

مشکلات

- رقابت در این کسب و کار بسیار بالا و حاشیه سود شما پایین است.
- این کاری است که شبها و در تعطیلات آخر هفته انجام می‌شود هر چند که می‌توان آن را یک مزیت هم دانست. با توجه به این که مدتی طول می‌کشد تا در این کسب و کار جا بیافتد، می‌توانید کارتان را به صورت نیمه وقت آغاز کنید و در طول هفته به شغل دیگری بپردازد.
- اداره کامل چنین کسب و کاری به حداقل سه سال زمان نیاز دارد.
- این کاری فصلی است. آوریل تا اکتبر بسیار شلوغ است اما ماههای زمستان توام با رکود است و اگرچه شما چنین مراسمی را در زمان رکود هم برنامه‌ریزی می‌کنید اما بیشترین تعداد مراسم شما در فصل شلوغی انجام می‌شوند.
- باید بین عناصر متعددی هماهنگی ایجاد کنید که هیچ کنترلی بر آنها ندارید.
- از آنجا که مراسم عروسی شیش ماه تا یک سال زودتر برنامه‌ریزی می‌شوند، تقریباً همین مدت هم طول می‌کشد تا دستمزد خود را دریافت دارید. شرایط پرداخت باید در یک توافقنامه که به امضای زوجین و هماهنگ‌کننده رسیده، تصریح شده باشد.
- اگرچه تمام وقت خود را به این کار اختصاص می‌دهید، اما دستمزدها بر اساس نرخ ساعتی عموماً پایین هستند.

قیمت‌گذاری

هماهنگ‌کنندگان مراسم عروسی می‌توانند دستمزد خود را به صورت شناور یا بر اساس نرخ ساعتی ارایه خدماتشان دریافت کنند. دستمزدهای شناور ۱۰ تا ۱۵ درصد از کل هزینه جشن عروسی را شامل می‌شوند. از آنجا که میانگین هزینه‌های یک هماهنگ‌کننده ۱۵۰۰۰ دلار است، دستمزد وی بین ۱۵۰۰ تا ۲۰۰۰ دلار خواهد بود. نرخ ساعتی بین ۵۰ تا ۱۵۰ دلار است. همان گونه که انتظار می‌رود، مکان بر قیمت‌گذاری تاثیر می‌گذارد. هماهنگ‌کنندگان مراسم عروسی باید انتظار داشته باشند تا از مشتریانی که معرفی می‌کنند، کمیسیون بگیرند این امر هم از نظر حرفه‌ای و هم از نظر قانونی تاثیر منفی بر کار آنها می‌گذارد. البته هماهنگ‌کنندگان مراسم عروسی می‌توانند درآمد خود را با ارایه خدمات اضافی همچون اجارة لباس، چاپ دعوتنامه و فروش امکانات جانبی بالا ببرند.

درآمد بالقوه

درآمد ناخالص سالانه: ۳۷۵۰۰ دلار بر مبنای ۲۵ مراسم عروسی در سال و ۱۵۰۰ دلار در ازای هر عروسی. یک هماهنگ‌کننده تمام وقت که به تنها یک کار می‌کند، می‌تواند سالانه تا ۴۰ مراسم برگزار کند. شلوغ‌ترین ماههای کار شما سپتامبر، اکتبر، زوئن و اوت و خلوت‌ترین ماه ژانویه است. شما می‌توانید با فروش امکانات جانبی، چاپ کارت دعوت و فروش هدایا درآمد خود را افزایش دهید. برخی هماهنگ‌کنندگان مراسم عروسی لباس رسمی مردانه اجارة می‌دهند. موناگان معتقد است که برای اکثر افراد سه سال طول می‌کشد تا در کسب و کارشان جا بیافتد و پنج سال طول می‌کشد تا به سودآوری برسند.

هزینه‌های سر به سر: پایین (۲۰ درصد یا کمتر).

بهترین برآورد بازار کسب و کار داخلی

همچنان که هزینه مراسم عروسی بالا می‌رود و زنان (هم مادران و هم عروس‌ها) نیز به دلیل کارشان نمی‌توانند مراسم عروسی را برنامه‌ریزی کنند، استفاده ایک کارشناس برای مدیریت این مراسم و کمک به کاهش هزینه‌ها به راه حلی برای اکثر مردم تبدیل شده است. در حقیقت، تعداد عروس‌هایی که از هماهنگ‌کنندگان مراسم عروسی استفاده می‌نمایند اگرچه هنوز پایین و بین ۱۰ تا ۱۵ درصد است، اما نرخ رشد آن حتی از نرخ رشد خود مراسم عروسی هم بالاتر رفته است. استفاده هماهنگ‌کنندگان مراسم عروسی در راه است!

بهترین راه‌های ورود به این کسب و کار

- تماس با دیگر افرادی که خدمات مراسم عروسی ارایه می‌نمایند مانند عکاسان، چاپ‌کنندگان کارت‌های عروسی، متخصصان گل آرایی، هتل‌ها، مدیران سالن‌ها، مراکز طبخ غذا، آرایشگران، فروشنده‌گان جواهرات، متخصصان پذیرایی، آزانس‌های مسافرتی، موسیقیدان‌ها و ارکسترها.
- عضویت و مشارکت در جوامع حرفه‌ای و سازمان‌های تجاری.
- درج نام خود در کتاب زرد.
- شرکت در نمایشگاه‌های عروسی هر چند که خرید یک غرفه بسیار پر هزینه است.
- تبلیغات در:

نشریات ویژه مراسم عروسی

روزنامه‌های محلی

بخش‌های ورزشی با تضمین برگزاری مراسم متناسب با بودجه افراد

- ایجاد شبکه‌ای برای خود و ارتباط با دیگر سایت‌های ویژه مراسم عروسی. شبکه اهمیت زیادی برای آن دسته از هماهنگ‌کنندگان مراسم عروسی دارد که در مناطق مقصد _ محل‌های تفریحی در تعطیلات که مردم دوست دارند در آنجا ازدواج کند _ واقع هستند.
- استفاده از پست مستقیم برای ارسال تبلیغات مربوط به برگزاری مراسم عروسی و ارسال خبرنامه‌ها برای مشتریان آتی و گذشته.
- ارایه خدمات رایگان مشاوره برای زوج‌ها به ویژه در مورد شرایط برنامه‌ریزی مراسم، از این فرصت برای ایجاد رابطه‌ای توانم با اعتماد و کسب اطلاعات در مورد یک طرح مكتوب که می‌توان پس از جلسه به زوج‌ها داد، استفاده کنید.
- آموزش دوره‌های ویژه برای افراد بزرگسال در خصوص نحوه برنامه‌ریزی مراسم عروسی.
- تکرار این کار از طریق برگزاری مهمانی‌ها و رخدادهایی همچون مراسم سالگرد برای مشتریان، خانواده و دوستان آنان.

گام‌های نخست

- برای کسب تجربه قبل از شروع کارتان، در چند مراسم عروسی که توسط یک هماهنگ‌کننده معتبر برگزار می‌شوند، کار کنید. انجمن مشاوران عروسی یک برنامه آموزشی را برای اعضای خود برگزار می‌کند.
- مراسم عروسی را برای دوستان و خویشاوندانتان به طور رایگان برگزار کنید تا بتوانید معیاری برای کارتان ایجاد کنید. عکس‌های کارتان را از عکاس مراسم بگیرید و یک توصیه نامه نیز از عروس و داماد اخذ نمایید.
- برای اطلاعات از روندهای موجود، در نمایشگاه‌های ویژه مراسم عروسی شرکت کنید.
- شبکه‌ای از عرضه‌کنندگانی ایجاد نمایید که به آنها اعتماد دارید.